

企业介绍

蔚来是一家全球化的智能电动汽车公司，于 2014 年 11 月成立，致力于通过提供高性能的智能电动汽车与极致用户体验，共创可持续和更美好的未来。

蔚来是全球首家在美国、中国香港、新加坡三地上市的汽车企业。蔚来公司旗下现有 NIO 蔚来、ONVO 乐道、firefly 萤火虫三大品牌。经过十年的发展，蔚来公司已成为全球领先的智能电动汽车企业之一。

蔚来坚持核心技术的正向研发，截至 2024 年 12 月底，申请中及已授权专利总数 9800 余件，同时建立了由 12 个领域的技术栈构成的“蔚来技术全栈”。蔚来在上海、合肥、北京、南京、深圳、杭州、武汉、圣何塞、慕尼黑、牛津、柏林、布达佩斯、新加坡以及阿布扎比等地设立了研发与生产机构，并在中国、挪威、德国、荷兰、瑞典、丹麦、阿联酋、以色列、阿塞拜疆等国家建立销售和服务体系。

蔚来品牌目前有九款高端智能电动车型在售，乐道品牌目前有一款车型在售，firefly 萤火虫产品已开启中国市场预售。截至 2025 年 1 月 31 日，蔚来公司已累计交付新车 685,427 台，蔚来品牌持续引领 30 万以上高端纯电市场。

招聘岗位

岗位：蔚来顾问

招聘数量：5

职位描述：

作为用户用车全流程的朋友，我们期待你

- 1、准确地向用户传递并耐心讲解蔚来品牌与产品，并传递蔚来价值观；
- 2、为用户提供全面的试驾服务体验，并不断增强现有用户品牌忠诚度；

- 3、根据销售策略和团队目标，制定团队工作计划和目标分配，完成销售并向客户交付车辆；
- 4、开展营销活动，不断创新、积极主动地吸引潜在用户；
- 5、支持公司新店的开设，确保公司文化和价值观在新团队传承；
- 6、承担内部培训师的角色，并根据业务发展需要，完成团队指定的其他工作。

你将收获：

- 1、加入新星训练营，了解 NIO 的商业模式，深刻理解价值观，加快角色转变；
- 2、干货满满的公开课和技能培训，快速融入职场，成为最闪亮的 NIOer；
- 3、趣味社区活动，集群特色培养，在岗培训和行业分享，让你快速成长！

职位要求：

- 1、2025 届应届毕业生，本科及以上学历；
- 2、对销售数据敏感，优秀的数据分析能力和逻辑分析能力；
- 3、优秀的沟通能力和谈判能力，良好的自我管理能力及自我学习能力；
- 4、抗压能力强，能够应在高速发展的环境中开展销售管理工作，达到公司业绩指标要求；
- 5、认可蔚来汽车的创业公司文化，具备创业公司必要的心理素质；
- 6、C1 及以上驾照，驾驶技术熟练；
- 7、本岗位将邀请您提前参与带薪实习体验，快人一步，融入 NIO！

福利政策：

- 1、基本薪资*13 薪+销售提成+股权激励
- 2、福利：五险一金+补充商业险，公积金缴纳比例 12%；年度带薪病假 10 天；带薪年假

工作地点：重庆主城、永川、万州

岗位：乐道顾问

招聘数量：10

职位描述：

为万千家庭用户提供超越期待的购车体验，你将会

- 1、成为家庭用户购车的专业顾问，为用户介绍产品并提供购车的专业建议，传递品牌价值，和用户成为朋友；
- 2、为用户提供超越期待的试驾服务体验，增强用户对品牌及产品的认可；
- 3、承接销售目标，制定工作计划，达成目标的同时不断提升产品及服务专业度；
- 4、积极开发拓新渠道，通过各种营销活动，吸引更多潜在用户；
- 5、持续学习，不断创新，成为智能电动汽车行业产品及销售专家。

你将收获

- 1、在新能源汽车行业，和优秀的人一起做有意义的事儿；
- 2、加入橙星计划，融入价值驱动的组织，成为最闪亮的乐道橙星；
- 3、参与精彩纷呈的培训课程，快速学习行业基础知识，提升职业素养，为职业道路奠定坚实基础；
- 4、专属带教导师，助力从学生到职场的快速转身，快速成长。

职位要求：

- 1、2025 届应届毕业生，本科及以上学历；
- 2、热爱智能电动汽车行业和所从事的事业，始终保有一颗对新事物的好奇心，眼里有光；
- 3、具备优秀的沟通及表达能力，自信乐观，热爱生活，乐于分享；
- 4、有清晰的职业规划，愿意虚心学习，脚踏实地，能够为个人成长持续努力；

5、认可蔚来的企业文化，愿意加入创业的团队，与乐道一同前行；

6、持有 C1 及以上驾照。

福利政策：

1、基本薪资*13 薪+销售提成+股权激励

2、福利：五险一金+补充商业险，公积金缴纳比例 12%；年度带薪病假 10 天；带薪年假

工作地点：重庆主城、万州、涪陵

岗位：蔚来/乐道顾问实习生

招聘数量：45

职位描述：

1、准确地向用户传递并耐心讲解品牌与产品，并传递企业价值观；

2、为用户提供全面的试驾服务体验，并不断增强现有用户品牌忠诚度；

3、根据销售策略和团队目标，制定团队工作计划和目标分配，完成销售并向客户交付车辆；

4、开展营销活动，不断创新、积极主动地吸引潜在用户；

5、支持公司新店的开设，确保公司文化和价值观在新团队传承；

6、承担内部培训师的角色，并根据业务发展需要，完成团队指定的其他工作。

职位要求：

1、统招 2026 届本科及以上学历，专业不限；每周提供 4 天以上出勤时间，实习时长不低于三个月；

2、对销售数据敏感，优秀的数据分析能力和逻辑分析能力；

3、优秀的沟通能力和谈判能力，良好的自我管理能力和自我学习能力；

4、抗压能力强，能够应在高速发展的环境中开展销售管理工作，达到公司业绩指标要求；

5、认可创业文化，具备创业公司必要的心理素质；

6、C1 及以上驾照，驾驶技术熟练；

7、本岗位将邀请您提前参与带薪实习体验，快人一步，融入 NIO & ONVO！

薪资结构：固薪 120-150 元/天

工作地点：重庆主城、万州、涪陵、永川

岗位：空间运营实习生

招聘数量：7

职位描述：

1、负责用户关系建立和维护，与用户建立长期稳定的伙伴关系，不断提升客户对蔚来的忠诚度；

2、用户体验管理：提供空间体验、内容体验、礼品兑换、餐饮体验、用车相关等全场景体验管理，确保用户体验超越期待；

3、负责用户成长、用户关系深耕、用户社群维护：协助用户解决相关问题，情感协助用户关系的深耕，不断提升用户满意度以及用户活跃度；

4、执行和跟进体验门店的日常运营，包括但不限于吧台、亲子等；

5、负责总体策划并落地蔚来中心内车主用户体验产品，丰富车主体验；

6、协同落地标准体验产品以及产品效果评估。

职位要求：

- 1、统招 2026 届本科及以上学历，专业不限；每周提供 4 天以上出勤时间，实习时长不低于三个月；
- 2、对新能源汽车具有强烈兴趣，善于快速了解新产品和新功能；
- 3、有一定的活动策划经验及规划执行能力，能够主持沙龙活动；
- 4、保持精力充沛，在非常活跃的环境中提供出色的用户体验；
- 5、拥有优秀的沟通能力，对饮品、咖啡、甜点等制作有高度热爱；
- 6、熟练使用 word、excel 等办公软件；
- 7、本岗位将邀请您提前参与带薪实习体验，快人一步，融入 NIO！

薪资结构：固薪 120-150 元/天

工作地点：重庆主城

以上岗位请扫码投递

